

経営戦略

の充実が葬儀受注のカギ

事前整理)によりJA組員、

による業務シフトとは

共生、関係強化策

丹野 浩成

中央メモリーセンター

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

B-6 9:50~11:00

顧客満足度を高めるオリジナル葬の提案で

ファンづくりに特化し差別化を図る葬儀社の経営戦略

- 「大は小を兼ねる」でない経営とは—小回りが利く中小葬儀社だからこそ取り組める葬儀とは
●なぜ「オリジナル葬」にこだわるのか
●中小規模の葬儀社の生き残り策(ファンづくり、スタッフ育成、メディア活用など)



三須 栄光 株式会社セレブ 代表取締役 CEO

平坂 剛 アートメモリー80株式会社 代表取締役

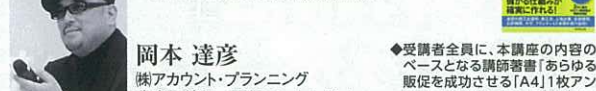
B-7 11:20~12:50

「チラシの効果が弱い」とお悩みの方にオススメ!

今こそ学ぶ! [A4]1枚アンケートから売れるチラシを作る方法!

~集客・PR・求人広告などあらゆる販促に活かせる究極のノウハウ

- 「A4」1枚アンケートをとれば上手くいく方法がわかる!
●価格競争から簡単に脱却できる打ち出し方とは?
●低予算で多くの利益をもたらすチラシの作り方とは?
●チラシの作り方がわかればホームページなども作れる!
●最初で最後! 葬祭マーケットにおける実践例 など



網本 達彦 株式会社アカウント・プランニング 代表取締役 / 販促コンサルタント

◆受講者全員に、本講座の内容のベースとなる講師著書「あらゆる販促を成功させる[A4]1枚アンケート実践バイブル」をプレゼント!

B-8 13:10~14:20

次世代経営者が着手した経営改革

~改革を推進するなか、壁にどう立ち向かうか

- なぜ、経営改革に乗り出したのか
●取り組みはじめた経営改革で得た自信
~経営者、スタッフ、それぞれのサイドからそれぞれが自信を得たこと
●先代の手法と自身の手法に軋轢が生じたときの対応策



菊池 祐子 株式会社NOMCO&CO. 代表取締役

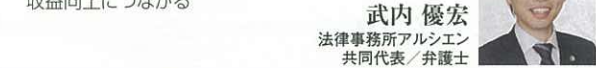
木内 利明 株式会社北総電器自動車 代表取締役

B-9 14:40~15:50

後継者難時代の事業承継における

リスク低減策とは

- こんな経営状況でも事業承継はできる
●中小企業が抱える事業承継問題の多くは債務超過
●債務を低減化し、事業を存続させるための手法
●事業承継とともに事業再生に取りかかれば収益向上につながる



武内 優宏 法律事務所アルシエン 共同代表 / 弁護士

南 謙太郎 光風法律事務所 弁護士

千代田 明夫 光風法律事務所 弁護士

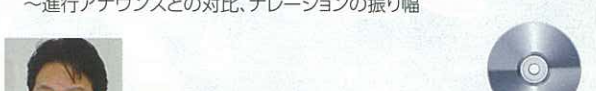
C-4 10:00~12:00 葬祭セレモニー司会術[ダイジェスト講座]

「みんなこれで上手くなっている」

上達速度が圧倒的! 「葬儀司会」スキル習得の最新動向

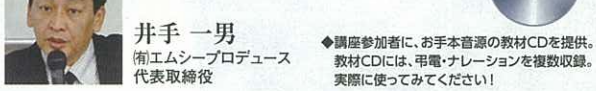
~自然に「理論」を「実践」するモデリング学習のすすめ

- 「音読」と「音法」の違いを知れば簡単
●決まり事やルールの存在を知って、目の前の目標が見えてくる
●ナレーションの活かし方(声を活かすBGMほか)
●そもそも型があるから「型」破りが存在する
~進行アナウンスとの対比、ナレーションの振り幅



井手 一男 株式会社エムシープロデュース 代表取締役

◆講座参加者に、お手本音源の教材CDを提供。教材CDには、音電・ナレーションを複数収録。実際に使ってみてください!



C-5 13:00~14:10

大切な家族を亡くし、

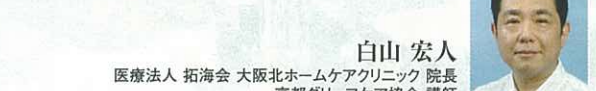
悲嘆の中にいる方への支援

~故人の生前からも踏まえたグリーフケアの基本

- 在宅におけるグリーフケアの現状と課題
●エンドオブライフ・ケアについて 苦しみ人への5つの課題
●葬儀社スタッフが知っておくべき、在宅医療に臨む患者・家族の状況と心理
~事前相談や葬儀に活かすために



白山 宏人 医療法人 拓海会 大阪北ホームケアクリニック 院長 京都グリーフケア協会 講師



医療法人 拓海会 大阪北ホームケアクリニック 院長 京都グリーフケア協会 講師

C-6 14:30~15:40

顧客感情の大変化時代に備える

マネジメント実務知識

[フレーム]に対する法的対応実務講座

- フレーム発生から解決までの流れ
●フレームへの初期対応方法
●フレームとの具体的な交渉方法
●悪質フレームの対処方法



南 謙太郎 光風法律事務所 弁護士

千代田 明夫 光風法律事務所 弁護士

経営戦略

の充実が葬儀受注のカギ

事前整理)によりJA組員、

による業務シフトとは

共生、関係強化策

丹野 浩成

中央メモリーセンター

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

代表取締役社長

生花祭壇設営講習 《展示会場内。各講座定員 24 名》

6/29金

D-3 6/29 10:00~12:00 《中~上級編》

並列グラデーションと

流れるラインのクロス飾り

1人1間1段で、並列のグラデーションと流れるラインが立体的に交差するデザインを制作します。



対象の目安: 生花祭壇設営 キャリア3年以上 指導: 株式会社ビューティ花壇

D-4 6/29 13:50~15:50 《中~上級編》

奥行きを表現する

巻き込みラインの非対称パターン

1人1間1段にて、奥行き感と非対称ながら安定感を生み出すデザインを、3本の巻き込みラインによって表現します。



対象の目安: 生花祭壇設営 キャリア3年以上 指導: 株式会社ビューティ花壇

※D-3講座は、株式会社ビューティ花壇指導による2017年 D-4講座と同じ内容です。前回受講いただいたお客様はご注意ください。

シンポジウム開催概要

開催日 2018年6月28日(木) 9:50~17:10 6月29日(金) 9:50~15:50

会場 パシフィコ横浜(アネックスホール・展示ホールB・C)

受講料 ● A-1~9、B-1~6・8・9、C-1・5・6講座(各定員150名) 8,000円(1講座1名様につき。消費税込み)

● B-7、C-2~4講座(定員150名) 10,000円(1講座1名様につき。消費税込み)

● D-1~4講座(各定員24名) 生花祭壇設営講習 43,200円(1講座1名様につき。花卉材料費、消費税込み)

※諸事情により予告なく講座の中止や内容・講師の変更が発生する場合があります。 ※各講座のお申し込みは先着順で、定員に達し次第締め切らせていただきます。 ※講演会場は禁煙とさせていただきます。また、講演中の録音・撮影、および会場でのパソコン・携帯電話の使用はご遠慮ください。

問合せ フューネラルビジネスシンポジウム2018事務局 総合ユニコム株式会社 企画事業部

〒104-0031 東京都中央区京橋2-10-2 ぬ利彦ビル南館 TEL. 03-3563-0050 FAX. 03-3564-2560 ※お問合せ時間 10:00~17:00(土・日・祝日を除く)

お申し込み方法

FAX・郵送によるお申込み 下記参加申込書をコピーいただき、申込み代表者(お支払ご担当)の氏名、会社名、部署・役職名、受講証送付先住所、電話番号、FAX番号、および選択された講座の受講人数をご記入いただき、FAXまたは郵送にてお送りください。

インターネットからのお申込み 下記アドレスにある「フューネラルビジネスフェア2018」のバナーから展示会Webサイトにお進みいただき、シンポジウム紹介ページからお申込みください。 総合ユニコムのホームページ http://www.sogo-unicom.co.jp/

フューネラル ビズ コム http://www.funeral-biz.com/ ※申込み受付は先着順で、定員に達し次第締め切らせていただきます。

受講料のお支払いについて ●受講申込書(メール)の到着後、事務局より(1)お申込み講座の受講証、(2)請求書、(3)振込依頼書をご送付いたします。

●請求書が届き次第、下記指定口座にお振込み願います。お支払いは、6月25日(月)までをお願いいたします。

振込先 みずほ銀行 銀座支店 普通預金 No.2360120 口座名 総合ユニコム株式会社

※振込み手数料は貴社にてご負担願います。 ●お申込み後のキャンセルおよび払い戻しはいたしかねます。 ●当日は、各講座の受講証を忘れずにお持ちください。

個人情報の取扱い ご記入いただきました個人情報は、当社の商品案内ならびにシンポジウムの適切な運営、参加者間の交流促進のために利用させていただきます。

タイムスケジュール

6月28日(木) 10:00 11:00 12:00 13:00 14:00 15:00 16:00 17:00

Table with 4 rows (A-D) and 8 columns (10:00-17:00) showing session times for June 28th.

6月29日(金) 10:00 11:00 12:00 13:00 14:00 15:00 16:00 17:00

Table with 4 rows (A-D) and 8 columns (10:00-17:00) showing session times for June 29th.

フューネラルビジネスシンポジウム2018 受講申込書

Application form fields for name, address, company, and contact information.

1日目 6月28日(木) 2日目 6月29日(金)

Table showing session options and prices for both days of the event.

※お支払いは請求書ごとにとめてお願いいたします。受講者ごとのお支払いをご希望の場合は、お申込みの際に申込書を(コピーの上)お一人ずつご送付ください。それぞれに請求書を発行させていただきます。